

des chances et des risques en investissant, dans la pierre, et les occasions d'affaires. Pour Randy Risk Taker, le frisson ne vient pas des résultats des risques mais des risques eux-mêmes. Son excitation vient d'idées et de concepts, et il aime sentir l'aventure quand il y a une possibilité d'un nouveau projet ou d'une nouvelle affaire. Il fait confiance à son intuition plutôt qu'à un plan d'affaire ou aux conseils d'un expert. Il sait ce qu'il veut et comment prendre rapidement des décisions économiques.

Si vous avez une personnalité comme celle de Randy Risk Taker, vous avez besoin d'être conscient de certains points noirs. Soyez conscient que vous pouvez être très vulnérable aux artistes de l'arnaque. Des personnes plus jeunes ont beaucoup de temps pour récupérer mais pas les retraités ou ceux qui sont proches de la retraite. Perdre une grosse partie de vos retraites

peut et sera dévastateur. Le plaisir d'une bonne affaire et l'aspiration à être riche peut être financièrement toxique. Si vous êtes marié à un Randu Risk Taker dont les yeux brillent s'il y a une nouvelle occasion, sachez que le sens commun et l'équilibre financier peuvent déjà être passés par la fenêtre.

L'impatience est un autre trait du caractère d'un Risk Taker. Il ne peut pas comprendre pourquoi les autres ne voient pas les occasions, ce qui peut le conduire à penser que les autres individus ne sont pas aussi intelligents ou connaisseurs au sujet de l'argent qu'il l'est lui-même. Souvent il laboure d'avance sans se préoccuper de son épouse/époux, de leurs sentiments, de leurs craintes et de leurs soucis.

Le mois prochain nous verrons d'autres personnalités financières et comment elles se heurtent ou vivent paisiblement ensemble.



Références:

Le concept vient de Bethany & Scott Palmer's *First Comes Love, Then Comes Money*, HARPER COLLINS, 2009.

Distribué par: Le département des ministères de l'économat de la Fédération de Ontario
Directeur: David Schwinghammer **Produit par:** le Département de l'économat, Union des Fédération du Pacifique **Directeur:** Gordon Botting **Secrétaire/correctrice:** Maricel Felarca
TRADUCTION FRANÇAISE: Georges L. Hermans



La MARMITE a Ragout

UN POT-POURRI D'IDÉES PRATIQUES
pour vous aider à devenir de meilleurs économistes

Fevrier 2016 | Volume 21, #2

AMOUR ET ARGENT—PREMIÈRE PARTIE

par Gordon Botting, DrPH, CHES, CFC

Nous avons entendu Frank Sinatra chanter cette ballade romantique – "L'amour et



l'argent vont ensemble comme un cheval et sa charrette, je vous dis cela, frères, vous ne pouvez avoir l'un sans l'autre ». Alors que nous célébrons l'amour en ce mois de romance, souvenons-nous qu'une bonne compréhension de l'argent est importante dans le « carrosse » du mariage puisque ceci est la cause de nombreux cas de dysfonctionnements conjugaux. Au cours des deux prochains mois nous allons présenter les différentes personnalités financières avec leurs forces et leurs faiblesses.

Susie Saver (Susie l'Économe)

Les Susie Saver sont si facilement reconnaissables. Ce sont les millionnaires qui conduisent encore un véhicule vieux de vingt ans, l'épouse qui passe au moins deux heures par semaine à découper des coupons rabais, l'employé qui remplit des sacs en papier brun, et le couple qui survit pendant les mois d'hiver en portant des tricots et des manteaux au lieu de monter le thermostat.

Vous savez que vous êtes reliés à Susie Saver quand vous ressentez une envie folle de courir pour économiser quelques dollars. Vous aimez la croisière au Bahamas que vous avez eu l'an dernier pour vos vacances



L'économat est un style de vie global. Il implique notre santé, notre temps, nos talents, notre environnement, nos relations, notre spiritualité et nos finances.

mais vous attendez la dernière minute pour prendre vos tickets afin de profiter des prix cassés, ce qui fait chanter votre cœur. Établir un budget n'est pas une idée effrayante pour vous car vous aimez équilibrer vos comptes chaque mois et vous prenez plaisir à mettre en place un plan de dépenses familiales détaillées. Susie Saver est aussi l'ultime chercheur au monde que ce soit pour un gros achat comme un réfrigérateur, ou un petit comme une cuillère pour la cuisine. Elle considère payer des intérêts pour une hypothèque pour une maison, une carte de crédit ou un emprunt étudiant comme une maladie grave à éviter à tous prix. Pour éliminer toutes formes de dettes, Susie Saver vivra avec des pâtes alimentaires et du pain rassis vieux de plusieurs jours pendant les prochains douze mois simplement pour réduire ces dettes à zéro.

L'un des défis de Susie Saver est sa tendance à penser uniquement en termes de dollars et de centimes. Parfois, dépenser de l'argent pour le plaisir, comme des vacances, lui semblera frivole, mais jouir d'une sortie et ne pas mettre de côté les sentiments et les besoins des

autres dans sa vie, est sa récompense. Parce que Susie Saver a beaucoup de difficultés à se séparer de l'argent, elle peut sembler, aux yeux des autres, comme avare, minable. Elle semble aussi être mesquine et portée à juger quand elle compare ses habitudes de dépenses à celles des autres.

Sammy Spender (Sammy le dépensier)

Comme vous vous y attendez, Sammy Spender a une relation avec les questions d'argent exactement à l'opposé de Susie Saver. Tout le monde aime être autour de Sammy Spender



parce qu'il est généreux et spontané. Dépensier typique, Sammy Spender quand il s'agit de dépenser il ne tient pas un compte de ses dépenses. Il se contente de dépenser. Il ne pense pas au fait que ses achats ne servent à rien ni de leur coût, mais plutôt comment il va pouvoir impressionner le récipiendaire. Sammy Spender n'est pas véritablement riche et on ne trouvera pas son nom sur

le bulletin de la 5ème avenue mais au magasin local de « dollarama », chargeant leurs caddies de toutes les sortes de choses amusantes qu'il peut trouver.

Sammy Spender vit dans l'instant présent. Si les garçons décident de passer une fin de semaine dans la montagne, il est là; s'ils veulent aller à la piscine locale, pas de problème. Si quelqu'un est dans le besoin, il est le premier à acheter les choses nécessaires, qu'il puisse ou pas en payer le coût. Au contraire de Susie Saver le coût d'obtenir une bonne affaire n'a aucune importance. C'est le plaisir d'acheter cette chose qui compte réellement.

IL achète par impulsion, ne fait pas de liste, et ne compte jamais combien il peut dépenser. Si sa femme l'envoie au magasin pour trois choses, il reviendra certainement avec un caddy plein de produits, et justifiera sa dépense en disant que tout était au rabais. Il ne cherche pas non plus la meilleure affaire ni ne se soucie d'attendre la semaine suivante pour un meilleur prix.

L'un des plus grands dangers pour Sammy Spender est son addiction à la dépense. Il peut

instantanément déclarer un achat comme un *besoin* alors que ce n'est qu'une *envie*. Parce que Sammy Spender oublie souvent ou n'a pas envie de suivre le budget de Susie Saver, il cache les achats et ment à leur sujet, brisant finalement la confiance financière dans la relation.

Pour maintenir la confiance financière il faut communiquer avec l'époux/épouse sur tous leurs achats. Le secret conduit souvent à des cartes de crédit non révélées ou des emprunts bancaires cachés. C'est une infidélité financière sérieuse. Ce n'est pas qu'ils ne peuvent pas mettre en place un budget impressionnant, mais qu'ils manquent de la volonté de le suivre.

Randy Risk Taker (Randy le preneur de risqué)

Randy Risk taker est de la même catégorie que Donald Trump, Bill Gates et Steve Forbes. Il peut ne pas être aussi riche qu'eux ni avoir autant de succès, Mais comme eux, il sait que la meilleure façon de faire de l'argent est de prendre

